

## Senior Key Account Manager

Vil du bidrage til at fortsætte væksten af vores arbejdsmiljø- og HR-system SafetyNet?

Evner du at have mange bolde i luften, uden at miste fokus på retning og prioriteter? Vil du være en del af et stærkt team, med fokus på kunderelationer, behovsafdækning, produktforståelse og kundeudvikling?

Med direkte reference til vores Salgs- og Marketingchef bliver du en del af vores danske salgsteam, hvor du efter den indledende produkt- og procestræning vil opleve stor frihed under ansvar og muligheden for at planlægge din arbejdsdag og salgsindsats.

I den nyoprettede stilling som Senior Key Account Manager vil du være ansvarlig for at udbygge relationer, gennemføre præsentationer og indgå aftaler med de største virksomheder i Danmark.

Du bliver ansvarlig for alle faser i salgsprocessen herunder booking og afholdelse af møder, udarbejdelse og opfølgning på tilbud og deltagelse i messer og konferencer såvel i Danmark som i udlandet.

Jobbet kræver en selvstændig og struktureret indsats.

Vi tilbyder:

- En fast månedsløn med attraktiv bonusordning/provision. I oplæringsperioden har du garanteret provision.
- Et super arbejdsmiljø og skønne kolleger
- Spændende arbejdsopgaver med stort ansvar fra første dag
- En virksomhed, der vil være international. (Er repræsenteret i Sverige.)
- Stor frihed under ansvar
- Frihed til at planlægge din egen hverdag

## Bliv en del af SafetyNet-teamet hos FrontAvenue

FrontAvenue er en dansk IT-udviklingsvirksomhed med udviklingssselskab i Indien. Vi er en af de førende leverandører af arbejdsmiljø- og HR-systemer i Danmark. Vores kunder har mere end 650.000 brugere i deres virksomheder, der anvender SafetyNet til at løse sine arbejdsmiljø- og HR-opgaver.

Vi er i en gunstig markedsudvikling og har brug for ekstra og dygtige ressourcer. Derfor søger vi en stærk Senior Key Account Manager til vores salgsteam.

I SafetyNet-teamet er ambitionsniveauet højt, og du vil indgå i et lærerigt og udfordrende arbejdsmiljø. Salgsteamet er karakteriseret ved et bredt kendskab til kundens forretning og stort fagligt engagement. Du bliver derfor en del af et arbejdsmiljø, hvor en proaktiv, struktureret og professionel indstilling vægtes højt. Du får en bred berøringsflade med blandt andre supportere, undervisere, implementerings- og produktansvarlige samt udviklere.

## Din personlighed er vigtig for os

Du har en kommerciel faglig baggrund kombineret med en stor flair for behovsafdækning. Det er et krav, at du har minimum 3 års erfaring fra en lignende stilling, samt solid erfaring med indgåelse i

kontraktforhandlinger. Det vil derudover være en fordel, hvis du har erfaring fra større udbudsprocesser.

Som person er du udadvendt, og du har let ved at omgås kunder og kollegaer på alle organisationsniveauer. Du er ambitiøs omkring dit ansvarsområde og dine resultater, og du kan lide at arbejde både i teams og selvstændigt. Du er ambitiøs og har en veludviklet kvalitetssans. Du har måske et ønske om at være lande-ansvarlig i vores internationaliserings strategi.

Det er et krav, at du behersker dansk og engelsk i både skrift og tale. Kan du begå dig på andre sprog, vil det være en fordel i jobbet.

## Vi tilbyder mere end bare et job

Vi tilbyder en stilling med masser af udfordringer og mulighed for at sætte dit eget præg på stillingen. Du bliver en del af et engageret og erfarent salgsteam, som vil bidrage til din faglige og personlige udvikling.

## Vil du være en del af FrontAvenue?

**Din ansøgning skal sendes til [CHS@frontavenue.com](mailto:CHS@frontavenue.com) og være os i hænde senest den 31. juli 2019.**

Ansøgningerne behandles løbende, men du kan forvente svar inden for tre (3) uger. Tiltrædelse hurtigst muligt. Jobbet skal besættes på FrontAvenues hovedkontor, som ligger i København.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgs- og Marketingchef, Claus Holst Sørensen på tlf. 31 32 01 81 eller på mail til [CHS@frontavenue.com](mailto:CHS@frontavenue.com).



## Om FrontAvenue

FrontAvenue udvikler og supporterer SafetyNet, et af markedets bedste og mest fleksible arbejdsmiljø-systemer. FrontAvenue er førende inden for arbejdsulykke- og skadesregistrering, kortlægninger og undersøgelser, handleplaner og aktivitetsstyring samt kursusadministration.

FrontAvenue beskæftiger 11 medarbejdere i Danmark og 22 i Bangalore, Indien. FrontAvenue har repræsentation i Sverige gennem vores svenske forhandler Axintor. Vores kunder anvender SafetyNet i blandt andet Sverige, Tyskland, Polen, Kina og USA. FrontAvenue har i mange år haft en sund økonomi samt høj vækst, og vi satser på yderligere vækst på det danske og de internationale markeder. Du kan læse mere om FrontAvenue via vores [hjemmeside](#). Du kan også følge os på [LinkedIn](#), [Facebook](#) og [Twitter](#), som løbende opdateres med nye interessante indlæg.